



《専門分野・テーマ》

◆階層別研修（新人～管理職） ◆営業力強化 ◆ロジカルシンキング（問題解決）

◆コミュニケーション関連

（アサーティブコミュニケーション、ヒアリング、コーチング、アングーマネジメント、Disc）等

中小企業コンサルティングにおける経験と知見を活かし、実践的な事例を交えながら研修を進めている。そのため理解度UPだけでなく学んだ知識が職場で生かせるようサポート。また1つでも多く「気づき」が得られるように、参画型での取り組みを意識したプログラム、進行、対話を心掛けている。

主な経歴	1993年 株式会社日本コンサルタントグループ 入社 1999年 合名会社ビューア・コンサルティング 創業 代表 2010年 株式会社インサイト経営へ組織変更 代表 2024年 インサイト経営 代表
主な実績	富士通エフサス リコー 関電工 味の素 伊藤忠テクノソリューションズ 丸紅テレコム 出光クレジット 武蔵野銀行 東建コーポレーション 竹中土木 日本通運 富士電機 大東建託 MARUWA 日本貨物鉄道 日立産機システム 大末建設 三越伊勢丹ホールディングス スリーボンド ユニバーサルフード ヤマトロジスティクス ヤマトグローバルエクスプレス サンリオ ジューテック 近鉄百貨店 名豊観光 ヴィンクス 明治安田生命 東京ビッグサイト 両備システムズ N T T東日本 N T T西日本 N T Tドコモ、N T Tグループ企業各社 NECフィールディング 等 20年以上にわたり、様々な業界で研修に携わる <その他> 中小企業向け経営コンサルティング：経営者からニーズを踏まえ社内メンバーとプロジェクトチームを立ち上げ展開。（地場ゼネコン住宅事業部立ち上げ、食品メーカー、土木関連など）