



合同会社そうわ経営パートナー 代表社員

《専門分野・テーマ》

◆営業力強化 ◆営業体制構築 ◆マーケティング（リアル・Web） ◆生成AI導入
◆事業承継（親族内・従業員・M&A） ◆価格転嫁 ◆店舗運営・マネジメント ◆財務力UP
◆家計改善 ◆ライフプランニング ◆資産形成（NISAやiDeCoの活用）

法人営業20年のキャリアで数々のタイトルを獲得。「売れる仕組みづくりのプロ」として、営業力向上やマーケティングのノウハウを提供。経営革新×事業承継×資産形成の三本柱で「働く人の可処分所得を2倍にして人生を楽しめるビジネスづくり」を理念に活動している。近年は生成AIビジネス活用セミナーで各地で講演中。

主な経歴	金融・保険会社等で23年従事した後、2023年に経営コンサルタントとして独立。中小企業診断士として経営支援、FPとして個人の家計改善と、オーナー経営者を両面からサポートする総合コンサルティングを展開している。現在はセミナー講師としても全国行脚中。
主な実績	・セミナー・研修（実施順） 公益社団法人兵庫工業会、吉川町商工会、香美町商工会、豊岡市商工会、三木特産技術研究会、姫路商工会議所、NPO法人RMCA協会、兵庫県商工会連合会、宍粟市商工会、西脇市・加西市・加東市・多可町、たつの市商工会、太子町商工会、大阪府立中之島図書館、豊岡商工会議所、ライオンズクラブ、中小企業家同友会、その他民間企業多数 ・コンサルティング 食品製造業、不動産業、保険代理店、保険会社、花屋、青果卸、金属加工業、革製品製造、運送業、設備工事業、工務店、アミューズメント業、精密製品加工、フィットネス、美容室チェーン、その他特に事業承継分野の相談多数
資格	■ 中小企業診断士 ■ 経営革新等支援機関 ■ M&A認定機関 ■ J-FLEC認定アドバイザー ■ 1級ファイナンシャル・プランニング技能士 ■ Google AI essential